

信和興業 株式会社

シンワコウギョウ



コロナ禍で会社の強みが浮き彫りに

弊社はマンションのインターホンや防犯カメラ、学校の放送設備、病院のナースコールなど、100V以下の「弱電設備」における設計や施工管理を展開しています。特にマンションインターホン関連は、売り上げの約半分を占めるメイン事業。同事業には新規施工とリニューアルの2パターンがあります。リニューアル案件が拡大しており、管理組合や建物オーナーからの直接依頼も増加傾向にあります。昨今は、コロナ禍や物価高の影響で業界全体に半導体の入荷が遅れていました。商品管理能力や施工管理能力が問われる状況の中で、弊社は迅速に対応。「トラブルを出さない」、「納期を守る」といった弊社の強みが浮き彫りになっていると実感しています。

リニューアル案件はエンドユーザーからの直接取引であり、信頼なくしては成立しません。経営において注視しているのは体（健康面）、財（経済面）、心（精神面）を豊かにすること。顧客だけでなく、協力会社など関係する人全てに感謝の気持ちを持つ経営哲学です。おかげさまで2023年まで10期連続で増収増益を達成し、離職率も0%となっています。

社員の体・財・心を豊かにする職場環境

業務内容は大きく分けると営業と管理です。求める社員像は「感謝力」と「共感力」が高い人。この力があれば、現場でも良い仕事ができ、その先へつながっていくでしょう。この2つの力を端的に判断する目安は「親孝行できる人」だと考えています。身近な人に感謝する精神性や自分自身の心の充実などを推し量ることができます。社員が幸せを感じる時が私にとって一番の仕事のやりがい。だからこそ社員も「体」、「財」、「心」が豊かになってほしいと考え、様々な施策を展開しています。

このほどオフィスを増床し、自由に使えるトレーニングルームとカフェコーナーを設置しました。酸素ボックスやマッサージ機も備えています。定期診断は大腸検査から脳ドッグまでフルスベックで実施。また沖縄や軽井沢、箱根、熱海などの国内最高クラスのホテルを無料宿泊できたり、利用補助により格安で泊まることができます。弊社では社員の「ハッピー計画」を実施。目標利益を達成すると超えた額の20%を決算賞与と支給したり、

行き先に海外を含む社員旅行によっても還元しています。精神面は年に3回の社長面談で丁寧にヒアリング。このような施策が離職率0%の要因だと思えます。

“戦友”とずっと繋がることのできる場を

今期は、かねてから目標にしていた売り上げ20億円に手が届くところまで来ました。次のステップは5カ年で30億円です。マンションインターホンのリニューアル需要を取り込み、さらなる拡大を目指します。また、マンションに付帯する弱電設備を素早くキャッチし、新しいサービスを展開させることも重要になります。

皆一体となって戦っています。そのような戦友と「定年退職になったらそれまで」という関係は寂しい。弊社では「信和ビレッジ」プロジェクトも始動しています。これは沖縄、熱海、箱根の3つを拠点とし、現役社員も定年退職した元社員も自由に使うことが可能な場所の創出。戦友たちと老後もずっと繋がっていただける場所をつくりたいと考えています。「心」と「体」の充実が基礎にあることによって、集中して仕事に取り組むことができます。そうすれば、自然と会社の「財」も充実していきます。



▲ オフィスを増床してできたトレーニングルーム。社員の健康面も会社がサポートする。



Message from President
経営者インタビュー

弱電設備業者が掲げる社員ハッピー計画とは

代表取締役

大淵 能愛

おおふち よしちか

1971年5月生まれ。帝京大学法学部卒業後、平山企画（現・スペーストラスト）で2年間マネジメントを学んだ。1996年に信和興業株式会社へ入社。2003年に代表取締役社長に就任。10期連続で増収増益と離職率0%を達成している。「感謝の心と行動」を基本姿勢とし、業界No1を目指す。



本社所在地

東京

建設

▼ 企業公式サイト



所在地 〒160-0023 東京都新宿区西新宿7-5-20

新宿旭ビルA館6F

TEL 03-3371-6327

設立 1972(昭和47)年9月

従業員数 24名

売上高 21億1,545万円 [2023(令和5)年8月期]

事業内容 弱電設備工事の設計、施工、保守点検

URL <https://www.shinwa-kk.jp/>